

Gli industriali sfidano i candidati: Mezzogiorno centrale per l'Europa

Il leader Boccia: il governo stia attento alle parole. Aumento spread inaccettabile

NAPOLI «Le possibilità che l'Italia può avere in Europa e nel Mediterraneo passano per il Mezzogiorno. Questa è una sfida lanciata alla politica italiana ed europea da parte del mondo dell'industria». Il presidente di Confindustria Vincenzo Boccia, a Napoli nella quinta e ultima tappa del road show «Confindustria. Riforme per l'Europa: proposte delle imprese», ha voluto sottolineare il ruolo strategico che il Sud può avere per lo sviluppo del paese. «Riteniamo — continua — che l'Italia debba uscire da questa assenza di visione e diventare centrale per le politiche europee».

A Napoli, Boccia, insieme alla vice presidente di Confindustria per l'Europa, Lisa Ferrarini, e al presidente del consiglio delle rappresentanze regionali e per le politiche di coesione, Stefano Pan, si è confrontato con i rappresentanti degli industriali di Abruzzo, Campania, Molise, Basilicata e Calabria, e parlamentari e candidati alle elezioni europee in Italia meridionale.

Hanno partecipato esponenti di tutte le forze politiche. Tra gli altri, Rosa D'Amato del Movimento 5 stelle, Franco Roberti e Andrea Cozzolino del Partito Democratico, Lorenzo Cesa e Fulvio Martusciello di Forza Italia, e



Il presidente Vincenzo Boccia presidente di Confindustria

Raffaello Fitto di Fratelli d'Italia. Il presidente degli industriali ha ribadito i punti fondamentali dell'agenda europea di Confindustria. «L'Unione — ancora Boccia — deve ripartire dalle tre P, cioè pace, protezione e prosperità, solo da questi fondamentali si potrà passare dalle tattiche alla politica dei fini e darsi dei grandi obiettivi, e così capire il posizionamento in Europa».

Boccia ha poi ricordato le prossime scadenze e quali dovrebbero essere gli obiettivi

dell'Italia: «L'Italia deve avere un commissario europeo di alto impatto strategico. C'è poi l'elezione del prossimo governatore della Banca centrale europea. Abbiamo anche parlato di quali dirigenti italiani possano avere un ruolo di merito e di competenza in Europa». Il leader di viale dell'Astronomia ha aggiunto che l'Italia dovrebbe essere un attore nel processo di riforma dell'Unione e sull'annuncio che la prossima conferenza dei servizi per Bagnoli si riu-

nirà in estate: «Spero che il futuro di Bagnoli sia roseo. Con le elezioni europee, tutto si farà a giugno che sarà un mese strategico per il Paese».

Secondo il presidente, la risposta dei partiti è stata nel complesso positiva: «Abbiamo trovato volontà di ascolto. All'interno di questi fini condivisi ci auguriamo chiaramente un'attenzione da parte della politica, perché occorre stabilire una direzione di marcia comune nell'interesse dell'Italia e dell'Europa. Verificheremo dopo la campagna elettorale se ciò accadrà».

Sullo spread che ieri era di nuovo in rialzo il presidente ha commentato: «L'appello che faccio a tutta la politica italiana e al governo è di fare attenzione al linguaggio, perché fa aumentare lo spread e questo non è accettabile. Questo indicatore è importante per le imprese e le famiglie che vivono anche di indebitamento finanziario con le banche. Quando sale lo spread aumenta il costo del denaro, si allarga il divario rispetto agli altri paesi e la nostra competitività. Bisogna anche ricordarsi che quella del debito pubblico è una questione italiana e l'Europa non deve essere usata come alibi».

Alessandra Caligiuri
© RIPRODUZIONE RISERVATA

Grande distribuzione

Despar chiude in attivo e lancia la spesa digitale

Continua la crescita di Despar Centro-Sud. Che ha chiuso il 2018 con un fatturato di 805 milioni di euro d'affari complessivo.

Protagonista del 2019 è www.desparcasa.it, il nuovo servizio lanciato da Maiora, concessionaria del marchio Despar per il Centro Sud Italia: tutta la qualità dei prodotti presenti nei negozi Despar è trasferita in un vero e proprio supermercato digitale. Un supermercato di prossimità in un semplice click: tutto l'occorrente per riempire non solo la dispensa ma anche il frigorifero. La consegna a domicilio, infatti, è effettuata con un vettore dedicato e contenitori in grado di preservare la catena del freddo, permettendo al cliente di scegliere tra tutti i prodotti dell'ortofrutta e di attingere a piene mani dal mondo dei freschi, freschissimi e surgelati. Grazie al servizio implementato da ReStore, è possibile ricevere la spesa al proprio indirizzo di residenza o prelevarla presso l'Interspar di Corato scegliendo tra sette fasce orarie giornaliere, fino alle 21.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

ECCOBONUS RENAULT



RENAULT
Passion for life



Solo a maggio fino a **5.500€** di VANTAGGI* su Renault CAPTUR

Con Programma Ecobonus e sulle vetture in pronta consegna
Oltre oneri finanziari. TAN 5,49% - TAEG 7,07%

Scopri anche la nuova Gamma Renault CAPTUR Sport Edition

A MAGGIO SEMPRE APERTI

Emissioni di CO₂: da 111 a 134 g/km. Consumi (ciclo misto): da 4,2 a 6,0 l/100 km. Emissioni e consumi omologati. Foto non rappresentativa del prodotto. Info su www.promozioni.renault.it.
*Vantaggi finiti a CAPTUR SPORT EDITION DCI 90 a € 17.750 valido in caso di permuta o rottamazione (Programma Ecobonus) e con finanziamento RCI Bank: anticipo € 5.160, importo totale del credito € 14.489,00 (include finanziamento veicolo € 12.599 e, in caso di adesione, di Finanziamento Protetto € 600,00 e Pack Service a € 1.299 comprensivo di 3 anni di Furto e Incendio, 1 anno di Driver Insurance, Estensione di Garanzia 3 anni o 60.000 km, Manutenzione ordinaria 3 anni o 60.000 km, spese istruttoria pratica € 300 + Imposta di bollo € 36,22 (addebitata sulla prima rata), Interessi € 2.155,11, Valore Futuro Garantito € 10.927,50 (Rata Finale), per un chilometraggio totale massimo di 45.000 km; in caso di restituzione del veicolo occorrenza chilometrica 0,10 euro/km; Importo Totale dovuto dal consumatore € 16.644,12 in 36 rate da € 158,79 oltre la rata finale; TAN 5,49% (tasso fisso), TAEG 7,07%, spese di incasso mensili € 3, spese per invio rendiconto periodico (annuale) € 1,20 (diversamente on line gratuito) oltre imposta di bollo pari a € 2. Salvo approvazione FINRENAULT. Documentazione precontrattuale ed assicurativa disponibile presso i punti vendita della Rete Renault convenzionati FINRENAULT e sul sito www.finren.it. Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. È una nostra offerta valida fino al 31/05/2019 per vetture disponibili in concessionaria e fino a esaurimento scorte.

Renault raccomanda **elf**

[f](https://www.facebook.com/renault.it) [i](https://www.instagram.com/renault.it) [yt](https://www.youtube.com/renault.it) renault.it

MEDECAR

CONCESSIONARIA RENAULT MEDECAR
Contrada Santa Lola - TITO SCALO (PZ) - Tel. 0971 472300

FUTURA 3000

VIA LA MARTELLA, 184
Matera - 0835-381229

VIA SIRIS, 167
Polignano - 0835-973853